

FORTSCHRITT

MARCO GROSSMANN, PRODUCT MANAGER NEW BUSINESS

ALSO Schweiz AG freut sich auf die Zusammenarbeit mit Ihnen als

Focus Sales Manager Vertical Cloud (m/w)

100% in Emmen

Die ALSO Schweiz AG gehört zur ALSO Holding AG (Emmen, Schweiz). Mehr als 3880 engagierte Mitarbeitende aus 50 verschiedenen Nationen sind im ALSO-Konzern in 15 europäischen Ländern tätig. Als ein führender internationaler B2B-Marktplatz der ICT-Branche bietet ALSO attraktive Arbeitsplätze mit viel Selbstverantwortung und starker Vernetzung sowie individuell orientierten Entwicklungsmöglichkeiten. Flexible, lernfreudige Fach- und Führungskräfte mit Innovationskraft, Eigeninitiative und interkultureller Kompetenz sind in unserem dynamischen Umfeld willkommen.

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortlicher Ausbau und Pflege der Partnerlandschaft bzw. der Kundenbeziehung auf Entscheider-Ebene für Vertical Cloud Lösungen auf dem ALSO Cloud Marketplace
- Planung und Kontrolle der Umsatz- und Deckungsbeitrags-Entwicklung und Verantwortung über die Zielerreichung
- Planung und Umsetzung Sales- und Marketing-Aktivitäten in Abstimmung mit dem Produkt Management
- Koordinative und ausführende Tätigkeiten im Tagesgeschäft
- Stellvertretung von Teammitgliedern

Ihr Profil

- Kenntnisse in der Beratung von Cloud Lösungen
- Verkaufs- und zielorientierte Persönlichkeit, mit hoher Flexibilität, Teamfähigkeit und Kundenorientierung
- Organisations- und Verkaufstalent
- Gute Französisch-, Englisch- und Microsoft Office-Kenntnisse
- Kaufmännische Aus- und Weiterbildung

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Position in einem dynamischen und motivierten Team, modernste Infrastruktur und fortschrittliche Anstellungsbedingungen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung. Bitte kontaktieren Sie Frau Pascale Peter, Tel. +41 41 266 10 30, human-resources-ch@also.com